

Перспективы электронной промышленности Франции¹

Эриксон

Редакция Electronics

Стратт-Макклур

Информационное агентство World News издательства McGraw-Hill

Ожидают, что стоимость продаж изделий электронной промышленности Франции в 1977 г. составит 5,22 млрд. долл. и превысит уровень 1976 г. на 15%. Наибольший рост возможен в области средств связи и цветных телевизоров. Приводятся данные о производстве и сбыте изделий в других секторах электронной промышленности страны.

В начале 1976 г. многим казалось, что для французской экономики это будет год «вина и роз». Однако теперь, когда он подходит к концу, становится ясно, что он изобиловал «уксусом и чертополохом». В течение 1976 г. стоимость жизни во Франции возросла на 12%, и многим французам пришлось потуже затянуть пояса. Стоимость франка упала почти на 15%, а количество безработных превышает 1 млн. человек. При упоминании этой цифры государственных деятелей бросает в дрожь.

Несмотря на меры, связанные с жесткой экономией, правительство Франции все же стремится к тому, чтобы рост экономики страны в целом в 1977 г. составил около 5%. В этих условиях, а также в связи с тем, что резкое увеличение сбыта средств связи и цветных телевизоров уже практически ни у кого не вызывает сомнений, есть все основания предполагать, что объем продаж изделий электронной промышленности Франции в 1977 г. будет выглядеть неплохо. По данным обследования, проведенного журналом Electronics, общий сбыт составит 5,22 млрд. долл., т. е. увеличится почти на 15% по сравнению с соответствующей суммой за 1976 г., которая, как полагают, достигнет 4,55 млрд. долл. (Цифры в долларах рассчитываются по курсу: 5 франков за 1 долл.).

Наиболее высокий рост ожидается в области средств связи. В течение следующих пяти лет правительство намерено израсходовать 21 млрд. долл. с тем, чтобы модернизировать систему телефонной связи, которая уже давно

признана устаревшей. В конце ноября 1976 г. Национальное собрание утвердило ассигнования в сумме 4,8 млрд. долл. на работы в области телефонии, которые должны начаться в 1977 г. В 1977 г. расходы на электронные средства коммутации для находящейся в ведении государства телефонной сети возрастут более чем в два раза и достигнут 240 млн. долл. Учитывая этот рост, а также высокий уровень закупок электронного оборудования военного назначения, можно предполагать, что объем продаж в секторе средств связи в 1977 г. возрастет примерно на 20% и составит почти 1,5 млрд. долл.

Наибольшие выгоды от этого роста получит фирма Thomson-CSF, крупнейшее во Франции объединение предприятий электронной промышленности. К числу крупных поставщиков относятся также отделение CIT-Alcatel компании Compagnie Générale d'Electricité и фирма Compagnie Générale de Construction Téléphoniques, входящая в концерн ITT.

В то же время некоторые специалисты по анализу рыночной конъюнктуры предупреждают, что нельзя благоприятные перспективы сектора средств связи распространять на всю электронную промышленность. Лесаже, исполнительный вице-президент фирмы CIT-Alcatel, предупреждает: «Рынок средств связи общественного пользования действительно будет значительным, поскольку правительство придает этим средствам большое значение. Однако нам не следует проявлять чрезмерный оптимизм в отношении сбыта изделий частного пользования и уровня экспорта, которые вряд ли возрастут так же».

С еще более мрачными прогнозами выступает Лорр, эксперт полуофициального Бюро ин-

¹ A. Erikson, J. Stratte-McClure. French electronics looks to growth, pp. 51, 53.

Прогноз сбыта изделий электронной промышленности
Франции (млн. долл.)

	1975	1976	1977
Комплексное оборудование, всего	3973	4548	5223
Бытовая электроника	989	1172	1300
Средства связи	1035	1197	1496
ЭВМ и сопутствующее оборудование	1480	1668	1881
Промышленная электроника	159	174	183
Медицинская электроника	132	147	160
Контрольно-измерительная аппаратура	128	135	143
Источники питания	51	55	60
Компоненты, всего	988	1128	1258
Пассивные приборы	600	676	752
Полупроводники	200	236	270
Лампы	188	217	236

Примечание. Цифры, приведенные в таблице, представляют собой прогнозы, касающиеся производства и закупок электронного оборудования, составленные сотрудниками журнала *Electronics* в ходе обследования в сентябре и октябре 1976 г. Стоимость отечественного оборудования приведена в заводских ценах, импортного — в ценах порта доставки. Обменный курс: 1 долл. = 5 франков.

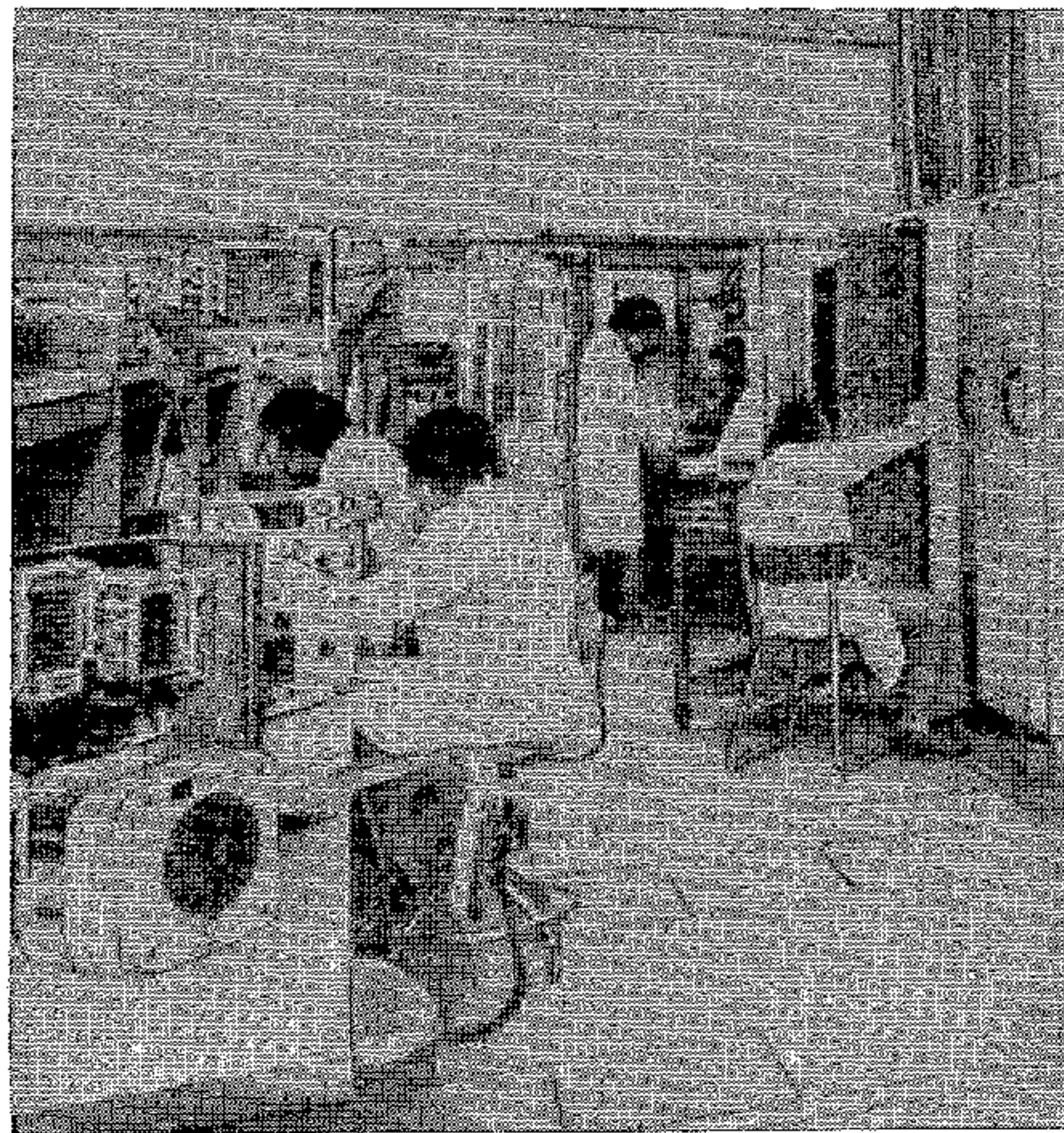
формации и экономических прогнозов. «Программа жесткой экономии должна почти наверняка привести к снижению расходов на изделия бытового назначения и к сокращению капиталовложений в промышленности. Понадобится некоторое время, прежде чем будет восстановлено доверие к стабильности экономики», — утверждает он.

Определенная тенденция к снижению прослеживается и в таблице предполагаемых объемов продаж в различных секторах электронной промышленности, особенно в части, характеризующей сбыт изделий промышленной электроники и контрольно-измерительного оборудования. Для этих секторов прирост на 1977 г. должен составить около 6%, что с учетом инфляции означает практически топтание на месте.

Государственные субсидии в области ЭВМ. Перспективы для изготовителей ЭВМ в отношении уровня деловой активности представляются в общем не такими уж плохими. Дело в том, что правительство расходует значительные средства на то, чтобы обеспечить прочное положение в этой области новой национальной компании, выпускающей изделия электронно-вычислительной техники — фирмы *CII-Honeywell-Bull*. Эта фирма появилась после того, как фирма *SGE* формально установила контроль над компанией *Honeywell-Bull* и объединила ее с *Compagnie Internationale pour l'Informatique*, которая была создана правительством президента Де Голля для обеспечения Франции одного из ведущих мест в области производства средств обработки данных. Председатель правления этой компании Брюле организовал работу объединенных фирм

таким образом, чтобы они могли выпускать унифицированную серию изделий. Он заявил, что в ближайшее время его компания сможет активно конкурировать с фирмой *IBM* на французском рынке. «Мы рассчитываем через 5 лет обогнать фирму *IBM* по поставкам компьютеров», — говорит Брюле. А пока фирме *IBM*, как и раньше, достанется основная часть рынка, емкость которого в 1977 г. оценивается в 1,88 млрд. долл., т. е. несколько выше, чем в 1976 г. (1,67 млрд. долл.).

Рост сбыта развлекательной аппаратуры. Электронная аппаратура развлекательного назначения во Франции по традиции всегда оставалась в тени, тогда как на первое место выходили средства связи, военное оборудование и ЭВМ. Однако в 1976 г. в выставочных залах предприятий розничной торговли вновь появились толпы покупателей, стремящихся прежде всего к стендам с цветными телевизорами. В результате число проданных цветных телевизоров впервые превысило 1 млн. штук. Если учесть, что определенные успехи были достигнуты и в области сбыта аппаратуры с высоким качеством воспроизведения звука, то станет понятным, почему сбыт изделий бытовой электроники увеличился на 18,5% и составил 1,17 млрд. долл., что всего лишь на 20 млн. долл. меньше объема сбыта связного оборудования.



Участок цеха на заводе фирмы *CIT-Alcatel*, на котором производится проверка гидроакустической аппаратуры для поиска и уничтожения подводных лодок. Военная электронная аппаратура является основой рынка сбыта электронной промышленности Франции.

Несмотря на проводимую правительством политику жесткой экономии в 1977 г., поставщики цветных телевизоров и аппаратуры высококачественного воспроизведения звука должны снова получить значительные прибыли. Однако они будут несколько меньше, чем в 1976 г. Согласно прогнозу, общий объем продаж в 1977 г. должен составить 1,30 млрд. долл. Однако эта цифра может оказаться завышенной, если экономика страны не пойдет в гору.

В отношении перспектив рынка компонентов существуют различные мнения. Жене, экономист из фирмы Radiotechnique Comptelec (RTC), являющейся отделением группы концерна Philips, отмечает: «Частных капиталовложений здесь будет немного, но высокий уровень активности в области производства средств связи должен порадовать большинство изготовителей компонентов». Согласно прогнозу, составленному журналом Electronics, стоимость продаж компонентов в 1977 г. должна возрасти на 11,5% и достичь 1,26 млрд. долл. Помимо изготовителей связного оборудования, закупки компонентов должны увеличить также и изготовители цветных телевизоров.

И тем не менее изготовители компонентов чрезмерного оптимизма не проявляют. «Все почему-то считают, что положение в электронной промышленности спасут средства связи», — жалуется Грувель, начальник отдела исследований рыночной конъюнктуры отделения измерительных приборов и компонентов концерна ITT в Париже. — Мы ожидаем небольшого увеличения сбыта компонентов, применяемых в средствах связи. Многие же склонны забывать, что это составляет лишь около 35% общего сбыта пассивных компонентов. Нельзя считать, что область средств связи одна может обеспечить такой рост сбыта компонентов».

Низкие темпы роста. Примерно такие же в основном настроения господствуют и среди руководителей полупроводниковых компаний. Объем продаж их изделий в 1976 г. вновь несколько вырос по сравнению с 1975 г. и составил 18%, а в стоимостном выражении — 236 млн. долл. В 1977 г. ожидается некоторое снижение роста. Таково мнение большинства специалистов по анализу рыночной конъюнктуры. По данным редакции Electronics, общий рост должен составить 14,4%, а объем продаж — 270 млн. долл.

Говоря о причинах низкого роста полупроводниковой промышленности, Дюфо, руководитель отдела сбыта европейского отделения фирмы Texas Instruments, отмечает: «Мы ожидали, что в 1976 г. капитальные вложения достигнут прежнего высокого уровня. Однако наши расчеты не оправдались. Правда, кратковременный период роста в первой половине года привел к ликвидации запасов. Однако общий прирост оказался весьма незначительным. По нашим расчетам, подлинный поворот экономики в лучшую сторону вряд ли произойдет раньше середины 1977 г. Мы ожидаем, что рост будет происходить медленными темпами, но света в конце тоннеля мы пока не видим».

Точку зрения Дюфо разделяют представители фирмы Sescosem, которая является отделением по выпуску полупроводниковых приборов компании Thompson-CSF. Торн, помощник начальника отдела сбыта, отмечает, что «если сбыт изделий бытовой электроники несколько вырос в начале 1976 г., то в области промышленной электроники он оставался на прежнем уровне. В течение нескольких следующих лет мы рассчитываем на увеличение использования интегральных схем. Однако объем продаж в стоимостном выражении так и не вернулся пока к уровню 1974 г.».