

Электронная промышленность скандинавских стран¹

Эрикссон

Редакция Electronics

Электронная промышленность Швеции и Норвегии, так же как и вся экономика этих стран, топчется на месте; в Норвегии на базе доходов от продажи нефти ожидается рост сбыта изделий электронной промышленности на 9,8%.

В настоящее время в Скандинавии понятие «большой» вовсе необязательно означает «счастливый». Для Швеции, например, которая является самой большой среди скандинавских стран, перспективы развития экономики на ближайший год такие же мрачные, как и фильмы Бергмана. Прогнозы для Дании также выглядят неблагоприятными. А вот у Норвегии, которая по размерам самая маленькая из трех стран, дела обстоят совсем иначе: имея нефтехранилища, залитые до краев добытой в Северном море нефтью, эта страна предполагает выйти на первое место в Западной Европе по темпам роста экономики в 1978 г.

Как известно, темпы сбыта товаров электронной промышленности обычно превышают темпы общего развития экономики. Поэтому ясно, что, поскольку прироста в экономике Швеции и Дании не ожидается, нельзя рассчитывать и на значительный рост сбыта электронного оборудования в Скандинавии в текущем году. Редакция Electronics провела анализ рынков в указанных странах осенью 1977 г. и пришла к выводу, что объем заводских продаж электронного оборудования в 1978 г. составит 1,995 млн долл., что несколько превышает уровень 1977 г., когда соответствующая цифра была равна 1,880 млн. долл. Поскольку в ходе анализа объем продаж исчислялся в текущих ценах, то, чтобы учесть инфляционный рост цен, указанную сумму следует сократить на 6,1%. В результате прогноз из едва удовлетворительного становится просто плохим.

¹ A. Eriksson. Outlook in Scandinavia mostly gloomy, pp. 86—89.

Беглого взгляда на таблицу состояния и перспектив сбыта изделий электронной промышленности в некогда изобильной Скандинавии доста-

Прогноз сбыта электронной аппаратуры
в скандинавских странах (млн. долл.)

	1976	1977	1978
Оборудование, всего	1803	1880	1995
Бытовая электроника	782	760	756
Средства связи	349	375	418
ЭВМ и сопутствующее оборудование	423	475	527
Промышленная электроника	124	132	142
Медицинская электроника	61	65	70
Контрольно-измерительное и испытательное оборудование	43	48	54
Источники питания	21	25	28
Компоненты, всего	433	461	493
Пассивные приборы	262	279	296
Полупроводниковые приборы	102	115	131
Электровакuumные приборы	69	67	66

Обменный курс: Дания — 1 долл. = 6,1 кроны; Норвегия — 1 долл. = 5,49 кроны; Швеция — 1 долл. = 4,79 кроны

Примечание. В таблице приведены согласованные оценки сбыта электронного оборудования, полученные в результате обследования, проведенного редакцией Electronics в сентябре и октябре 1977 г. Для изделий отечественного производства приводятся заводские цены, для импортных — цены с учетом стоимости лихтирования и выгрузки в порту назначения.

точно, чтобы определить, какой сектор тянет общий показатель вниз. Большинство людей, которых привлекают цветные телевизоры или проигрыватели с высоким качеством воспроизведения звука, к настоящему времени уже имеют их. В результате рынок бытовой электроники, определяющий состояние всей отрасли, в 1977 г. начал сокращаться. По данным анализа редакции Electronics, в 1978 г. это сокращение продолжится, а общий объем продаж составит только 756 млн. долл. К счастью, в этом году должен иметь место определенный рост сбыта ЭВМ и средств связи, которые составляют два других важных сектора электронной промышленности.

Что же касается рынка компонентов, то, по данным анализа редакции Electronics, он должен вырасти на 6,9%. Однако, как и следовало ожидать, упадет объем продаж цветных кинескопов. В то же время поставщики полупроводниковых приборов могут рассчитывать на существенный рост сбыта, который должен составить порядка 14% и достичь уровня 131 млн. долл.

Швеция. Экономисты в своих оценках перспектив развития экономики Швеции могут расходиться на какие-то десятые доли процента. Однако общее мнение состоит в том, что в этой стране рост производства и сбыта в 1978 г. будет крайне незначительным, если будет вообще. Среди экономических трудностей, которые переживает в настоящее время Швеция, следует отметить 10—20%-ное сокращение капиталовложений, некоторое снижение покупательной способности населения, дефицит торгового баланса, острый энергетический кризис, высокие темпы инфляции и безработицу. В результате любой специалист, считающий, что рост производства товаров и объема услуг в стране в 1978 г. превысит 1%, рассматривается как кандидат на получение Нобелевской премии за оптимизм.

Общее состояние и перспективы промышленного производства в Швеции наиболее полно характеризует рынок сбыта электронного оборудования. По данным анализа, он должен возрасти примерно на 4% и в денежном выражении составить немногим более 1 млрд. долл. В наиболее трудном положении окажутся изготовители телевизоров. Процесс «облегчения» кошельков у населения идет совместно с периодом, когда рынок сбыта цветных телевизоров вступает в период насыщения. При этом на горизонте пока нет ничего нового, что могло бы привлечь в выставочные салоны и магазины толпы покупателей, как это сделали в свое время цветные телевизоры. В связи с этим, как предполагают, объем продаж изделий бытовой электроники в 1978 г. снизится до 402 млн. долл., тогда как в 1977 г., согласно расчетам, он должен составить 410 млн. долл.

Наибольших успехов рассчитывают добиться

изготовители средств связи. Сбыт их продукции на внутреннем рынке должен возрасти на 12% и составить 184 млн. долл. Согласно сделанному в свое время заявлению, государственное агентство связи Televerket заказало первую партию оборудования стоимостью 100 млн. долл. Речь идет об АТС АХЕ, выпускаемых фирмой АВ LM Ericsson, которые будут использованы для модернизации телефонной сети страны. Кроме того, фирма Ericsson получила заказ стоимостью 13 млн. долл. на монтаж от 600 до 800 ИКМ-систем, с помощью которых будут соединяться модернизированные станции АХЕ. Примерно одна треть ИКМ-систем будет смонтирована в районе Стокгольма, а остальные — в различных пунктах страны. В настоящее время агентство Televerket располагает 220 уже смонтированными системами.

Весной 1978 г. агентство Televerket намерено приступить к созданию общегосударственной системы персонального вызова абонента. Эта система будет использовать оборудование действующей сети ЧМ-радиовещания. Агентство полагает, что к началу 80-х годов этим видом обслуживания будут охвачены около 30 тыс. человек. Соответствующие приемники будут поставляться фирмами Sonab AB (Швеция) и Mitsubishi (Япония).

Одновременно агентство Televerket будет продолжать работы по своей части проекта, предусматривающего создание объединенной сети связи для стран Северной Европы. Эта сеть соединит между собой Стокгольм, Копенгаген, Осло и Хельсинки. Первоначально планировалось на работы по этому проекту затратить 215 млн. долл. и охватить данной сетью связи 11 тыс. абонентов. Однако впоследствии объем работ по проекту был увеличен вдвое.

Внутренний рынок, хотя он и является процветающим, не самый главный для фирмы Ericsson. Вместе с голландской компанией Philips Telecommunicatie Industries BV она получила недавно заказ стоимостью 2,5 млрд. долл. от Саудовской Аравии на создание телефонной сети на АТС с хранимыми программами. Емкость сети 470 000 номеров. Кроме того, фирма Ericsson имеет заказы на поставку оборудования для станций АХЕ от Австралии, Испании, Голландии, Финляндии, Кувейта и Югославии.

На рынках сбыта оборудования военного назначения особого оживления не ожидается, несмотря на то что соответствующие расходы в предстоящем финансовом году, который начинается в июле, должны возрасти на 12%. Основная часть этих средств пойдет на увеличение денежного содержания для солдат, матросов и летчиков шведских вооруженных сил. До сих пор еще не решен вопрос относительно запуска в серийное производство легкого самолета B3LA

фирмы Saab в варианте боевой и тренировочной машины. Этот самолет усиленно рекламируется фирмой-разработчиком и министерством ВВС в качестве преемника основного самолета ВВС серии «Вигген», который находится в настоящее время на вооружении. Тем не менее 100 млн. долл. было выделено на продолжение исследований и разработок по программе создания этого самолета. Одновременно вооруженные силы Швеции пополняют свой арсенал новыми системами вооружения в соответствии с пятилетним планом, который был одобрен парламентом страны в 1977 г. Этот план предусматривает закупку ракеты класса «корабль — корабль» «Пингвин» норвежского производства для патрульных катеров, а также зенитной ракеты «Робот 70» фирм AB Bofors и Ericsson. Кроме того, указанный план требует проведения модернизации всего парка зенитных ракет «Хок», размещенных на территории Швеции.

Дания. Так же как и шведы, датчане подхватили экономический грипп, от которого чихают, если не лежат в горячке, многие страны Западной Европы. Испытывая хронические трудности в связи с дефицитом платежного баланса, Дания в начале февраля 1978 г. была, казалось, готова провести вторую за последние шесть месяцев девальвацию кроны для повышения конкурентоспособности своего экспорта на мировых рынках. И даже в этом случае эксперты считают, что реальный прирост валового национального продукта в 1978 г. составит всего лишь около 1%. Ожидают, что потребление внутри страны сократится примерно на 3%, причем наиболее сильно спрос упадет на такие товары длительного пользования, как холодильники и стиральные машины.

В прогнозах рынков сбыта оборудования в Дании на 1978 г. не содержится никаких неожиданностей. Объем продаж изделий бытовой электроники остается на уровне чуть выше 200 млн. долл., который был отмечен и в предыдущем году. В результате, какого-либо существенного общего прироста сбыта ожидать не приходится. Согласно прогнозу, общий рост объема продаж составит 6,4%. Всего же товаров будет продано на 519 млн. долл. По предварительным данным, соответствующая цифра на 1977 г. составит 488 млн. долл.

К счастью, изготовители электронной аппаратуры Дании не очень сильно зависят от спроса на внутреннем рынке. Так, в 1977 г. они выпустили оборудования и компонентов на сумму около 770 млн. долл., причем на экспорт пошло товаров на сумму примерно 525 млн. долл. В результате стоимость экспорта по сектору электронной промышленности возросла на 17%, что несколько меньше, чем прирост за 1976 г., но все же совсем неплохо.

«Мы рассчитываем на приличный рост объема [экспортных поставок] и в 1978 г.», — отмечает Аск, директор торговой ассоциации изготовителей электронного оборудования Дании. В связи с этим рост объема продаж компонентов на внутреннем рынке должен составить 8,4%, что эквивалентно 1,29 млн. долл., несмотря на ожидаемое снижение спроса на электровакуумные приборы.

Норвегия. Добыча нефти в Северном море так подогрела экономику Норвегии, что появились основания предполагать, что реальный прирост валового национального продукта этой страны в 1978 г. несколько превысит 6%. Такие темпы роста ставят Норвегию на первое место среди западноевропейских стран, по крайней мере по показателю экономического развития. Кроме того, Норвегия занимает одно из первых мест по темпам роста сбыта электронного оборудования. По данным анализа, проведенного редакцией Electronics, объем продаж в 1978 г. должен возрасти на 9,8% и достигнуть 447 млн. долл.

Было бы, однако, ошибочно считать, что нефть успокоила волнение на море, по которому плывут изготовители электронного оборудования в Норвегии. Рассчитывая на большие прибыли от продажи нефти, правительство сделало серьезные долги за рубежом еще до того, как нефть действительно пошла. Полученные таким образом средства были использованы для финансирования проводимых правительством социальных программ.

Более того, вследствие реализации указанных программ норвежские фирмы вынуждены работать в условиях экономики, для которой характерны высокая заработная плата и высокая стоимость услуг. А это затрудняет, если не делает вообще невозможным для них, конкуренцию на мировых рынках. «Нам предстоит трудное плавание», — отмечает Ринг, глава фирмы Ring, выпускающей средства связи.

Фирма Ring и полдюжины других небольших компаний, которые в свое время укрепили позиции в области производства профессиональной аппаратуры, сумели удержаться «на плаву». Этого нельзя сказать о фирме Tandberg Radiofabrikk A/S, которая является единственной оставшейся организацией из примерно двух десятков компаний, выпускавших телевизоры. В 1977 г. фирма Tandberg при общем объеме продаж чуть меньше 100 млн. долл. потеряла около 18 млн. долл. С целью главным образом сохранить 2000 рабочих мест на предприятиях этой фирмы правительство решило национализировать фирму. В начале февраля 1978 г. парламент страны собирался одобрить этот план. В результате фирма Tandberg должна превратиться в государственное предприятие, которое получит новый приток средств и новое руководство, с тем чтобы сделать его снова прибыльным.

Национализация фирмы Tandberg делает правительство ведущей силой в электронной промышленности Норвегии. Фирма Kongsberg Vapenfabrikk, которая также принадлежит государству, получает основные заказы на производство вооружения и военной электроники. Она же является генеральным подрядчиком по программе истребителя F-16 в той ее части, которая выделяется для Норвегии в порядке компенсации ее расходов на закупки этой машины в рамках НАТО. Кроме того, в 1977 г. в состав фирмы Kongsberg была включена компания NERA, изготовитель средств связи, которая также испытывала серьезные трудности в своей деятельности.