

СООБЩЕНИЯ ИЗ-ЗА РУБЕЖА

Электронная промышленность Италии: низкие темпы роста¹

Эрикссон

Редакция Electronics

Согласно оценкам объем продаж изделий электронной промышленности Италии в 1978 г. увеличится на 12—15% и составит 2474 млн. долл. по оборудованию и 533 млн. долл. по компонентам. Однако в связи с высоким темпом инфляционного роста цен, который лежит в пределах от 15 до 22%, реальное увеличение объема продаж оказывается минимальным.

Для того порядка вещей, который сложился в Италии в последнее время, стало характерным, что ничто не приносит такого успеха в политике, как провал. И вот, потерпев неудачу в своих попытках обеспечить поступательное движение страны вперед в период 16-месячного пребывания у власти, правительство христианских демократов, возглавляемое Андреотти и имеющее меньшинство в парламенте, при «молчаливой» поддержке Итальянской коммунистической партии получили возможность предпринять еще одну попытку. В середине февраля 1978 г. премьер-министр Андреотти, которому предстояло вскоре покинуть свой пост с тем, чтобы, по всей вероятности, снова занять его через некоторое время, вместе с командой своих помощников попытался составить «чрезвычайную» экономическую программу и сформировать новое правительство, которое могло бы рассчитывать на поддержку основных шести политических партий страны и которое сумело бы положить конец существующему кризису.

Даже если предположить, что 1978 г. не начался бы с падения правительства и с сопутствующего этому событию политического хаоса, он все равно был бы весьма трудным для Италии. Итальянские экономисты полагают сейчас, что рост экономики страны в 1977 г. составил около 2% и что в 1978 г. этот рост будет примерно таким же. В то же время эксперты в области экономики из Организации экономического сотрудничества и развития, в которую входят 24 страны, полагают, что рост не превысит 1%, да и он будет полностью обусловлен экспортными поставками.

Однако независимо от того, какой из этих прогнозов оправдается, темпы естественного развития и вызванное им увеличение числа рабочих мест не обеспечат сколь-нибудь значительного снижения уровня безработицы, которая является главной проблемой страны. А поскольку инфля-

цию удастся сдерживать с большим трудом, годовой рост индекса розничных цен в конце 1977 г. оказался равным «только» 15%, т. е. он несколько понизился по сравнению с 1976 г., когда он составил 22%. Вместе с тем следует отметить, что вспышка дефляции за счет дефицита государственного бюджета может оказаться таким лекарством, которое будет более опас-



Прокладка линии связи на волоконно-оптическом кабеле. Руководство государственной телефонной сети решило сократить расходы, поэтому изготовители оборудования стремятся расширить свои экспортные поставки.

¹ A. Eriksson. Italian politics casts shadows, pp. 86, 89.

ным, чем сама болезнь. В этом и состоит дилемма, которую предстоит решить Андреотти.

Промежуточные прогнозы. Новое правительство сможет представить парламенту проект государственного бюджета на следующий год не раньше конца марта 1978 г. Поэтому любые прогнозы относительно развития рынков сбыта электронной аппаратуры Италии в 1978 г. могут носить только промежуточный характер. Как показало обследование, проведенное редакцией Electronics осенью 1977 г., объем продаж комплексного оборудования должен составить 2,474 млрд. долл. Номинально это на 15% больше, чем объем сбыта в 1977 г., который, согласно расчетам, должен составить 2,149 млрд. долл. На деле же реальный рост объема сбыта будет гораздо скромнее. Дело в том, что он выражается в соответствии с действующим курсом национальной валюты, так что значительная часть указанного выше роста является для Италии кажущейся и отражает лишь инфляционный рост цен.

Наибольший рост сбыта ожидается в области бытовой электроники, на втором месте находятся изделия вычислительной техники. Несмотря на неустойчивость политической обстановки, ожидают, что расходы на военную электронику также возрастут. Кроме того, поскольку производство цветных телевизоров должно оставаться на высоком уровне, поставщики компонентов также могут рассчитывать на вполне приемлемый объем сбыта своей продукции. По данным обследования, объем продаж компонентов поднимется до 533 млн. долл., что почти на 12% выше, чем в 1977 г., в котором ожидаемый объем продаж компонентов должен составить 476 млн. долл.

Ввод в действие системы PAL. Цветное телевидение по системе PAL, которая применяется во всех странах Западной Европы, кроме Франции, было официально введено в Италии в 1977 г. До этого передача цветных программ производилась в стране лишь периодически. В отдельных случаях это были экспериментальные трансляции государственной радио-телевизионной сети, а в основном — незаконные передачи программ из Швейцарии, Франции и Югославии. В 1977 г. итальянские покупатели приобрели большое количество цветных телевизоров — всего на сумму 312,5 млн. долл. Согласно данным обследования, в 1978 г. сбыт цветных телевизоров будет расти и дальше, и объем их продаж составит без малого 400 млн. долл. В то же время ожидается некоторое снижение объема продаж черно-белых телевизоров. Так, если в 1977 г. он, как полагают, составил 108 млн. долл., то в 1978 г. он понизится до примерно 102 млн. долл.

Большинство цветных телевизоров будет итальянского производства. В 1977 г. местные

фирмы выпустили 850 тыс. цветных телевизоров, причем примерно 60% из них было продано на внутреннем рынке. В 1978 г. эти фирмы намерены поднять количество изготовленных телевизоров до 970 тыс. шт. и сохранить то же соотношение между сбытом на внутреннем и на внешнем рынках. Однако здесь следует подчеркнуть, что недавно в прогнозы, составленные изготовителями телевизоров в начале года, были внесены изменения в сторону снижения.

Вычислительная техника на подъеме. Несмотря на общий застой в делах, изготовители ЭВМ рассчитывают, что 1978 г. принесет им новые

Прогноз рынков сбыта электронного оборудования в Италии
(млн. долл.)

	1976	1977	1978
Готовое оборудование, всего	1879	2149	2474
Бытовая электроника	557	640	752
Средства связи	372	411	448
Вычислительная техника и сопутствующее оборудование	597	687	792
Промышленная электроника	217	258	304
Медицинская электроника	68	75	89
Контрольно-испытательное оборудование	48	49	55
Источники питания	25	28	32
Компоненты, всего	419	476	533
Пассивные детали	192	218	248
Полупроводники	120	138	155
Лампы	106	119	129

Обменный курс: 1 долл. = 878 лир.

Примечание. Данные в таблице относительно объемов продаж электронного оборудования получены в ходе опроса, проведенного редакцией Electronics в сентябре и октябре 1977 г. Объемы продаж на внутреннем рынке определялись на основе заводских цен, на внешнем — с учетом стоимости логистики и выгрузки в порту назначения.

успехи. «Складывается впечатление, что спрос на изделия вычислительной техники развивается независимо от валового национального продукта и темпов инфляции», — говорит Сперанца, начальник отдела исследований и анализа рыночной конъюнктуры фирмы Honeywell Information Services Italia SpA. Подобное положение можно объяснить лишь тем, что рынок сбыта этих изделий в Италии еще очень молод. Вероятно, он останется в таком состоянии вплоть до середины 1980-х годов».

Расходы на ЭВМ и другие изделия электронной вычислительной техники составляют в Италии всего лишь 1,5% от валового национального продукта, тогда как в таких странах, как ФРГ, Франция, и Великобритания, они достигают 2,5% и выше. Таким образом, в Италии имеются еще значительные потенциальные возможности для роста объема продаж в этой области, которые будут реализованы по мере того, как эта страна будет догонять своих соседей. По

данным обследования редакции Electronics, объемом продаж изделий электронной вычислительной техники в Италии в 1978 г. составит 792 млн. долл., что более чем на 15% выше расчетного уровня за 1977 г. (687 млн. долл.).

А вот итальянские фирмы, выпускающие средства связи, не могут, как показало обследование, рассчитывать на существенный рост объема продаж своих изделий на внутреннем рынке. Основная причина здесь в том, что руководство находящейся в государственной собственности телефонной сети значительно сократило расходы на новое оборудование. Поэтому ожидаемый рост объема продаж в этой области будет менее 9%, а сам этот объем составит 448 млн. долл. К счастью, итальянские изготовители связного оборудования в течение ряда лет добивались неплохих успехов на внешних рынках. Основным исключением здесь является ведущий изготовитель связного оборудования — фирма SIT-Siemens SpA, которая входит в состав государственного объединения STET. Последнее является отделением находящейся под контролем государства компании IRI.

Военная электроника. Несмотря на то, что итальянские фирмы, выпускающие электронную аппаратуру военного назначения, уделяют большое внимание экспорту и добиваются в этой области неплохих успехов, они имеют весьма сильные позиции и на внутреннем рынке, где в 1978 г. также рассчитывают получить большие заказы. Более того, можно предполагать, что в обозримом будущем у них на внутреннем рынке неплохие перспективы. Так, например, военно-воздушные силы страны приступили к модернизации закрепленной за Италией части полуавтоматической системы ПВО Nadge¹, которой располагает НАТО. Основные заказы по этой программе, связанные с поставками необходимых РЛС и консолей управления, рассчитывает получить фирма Selenia SpA, которая также входит в состав объединения STET. Кроме того, в период с 1979 по 1980 г. должны начать поступать заказы на производство электронного обо-

рудования для установки на борту многоцелевого военного самолета «Торнадо».

Вопрос о том, на какие конкретные программы в области военной электроники будут выделяться дополнительные ассигнования и когда начнут оформляться соответствующие заказы, должно будет решить новое правительство. Аналогично обстоит дело и с теми 340 млн. долл., которые в сентябре 1977 г. были в принципе выделены парламентом на расширение исследований и разработок и на перестройку основных секторов электронной промышленности. Предполагалось, что соответствующие работы будут осуществлены в течение ближайших трех лет. Приоритетом при распределении заказов по этой программе будут пользоваться изготовители компонентов и в первую очередь полупроводниковая фирма SGS-ATES, которая входит в состав объединения STET.

Программа в области сверхбольших ИС (СВИС) является составным элементом общего плана модернизации электронной промышленности страны, который по распоряжению правительства был составлен специалистами FAST (федерация научных и технических ассоциаций). Подробности этого плана пока еще неизвестны, однако можно предположить, что соответствующие работы будут проводиться при сотрудничестве с фирмами, которые специализируются в области вычислительной техники и средств связи. В правительственных кругах уже было высказано пожелание о том, чтобы фирма Ing. C. Olivetti & Co., которая является ведущим в стране изготовителем конторского оборудования и терминалов, работала совместно с объединением STET в областях, касающихся вычислительных машин. Ведутся также разговоры о привлечении к этим работам фирм SIT Siemens и Telettra SpA, которые входят в состав группы Fiat и занимают особенно сильные позиции в области радиорелейных линий связи и современной телефонно-телеграфной аппаратуры.

Данная статья является последней в серии, посвященной анализу состояния рынков в странах Западной Европы.

¹ NATO air defense ground environment system.