

В МИРЕ:

1. Компания **ARROW**, беря пример с **AVNET**'а (см. [сообщение](#)), объявила о приобретении глобального дистрибьютора средств ИТ-безопасности и Интернет-решений, компании **COMPUTERLINKS**. Последняя имеет 20-ти летнюю историю, штаб-квартиру в Мюнхене и офисы в 19-ти странах и ее 550 сотрудников обеспечили в 2013 году объем продаж в \$950 млн. Покупается компания за \$300 млн.
2. По данным аналитической компании **Silicon Experts** только 27% мирового объема ЭК в наши дни не соответствуют директиве RoHS. Причем самый большой процент несоответствия приходится на долю конденсаторов (46%), затем следуют резисторы (42%) и дискретные (39%). Самое хорошее положение в кварцах - 1% несоответствия RoHS. В ближайшие годы ожидается ужесточение директивы - переход на RoHS2.
3. Консолидация производителей разъемов привела к заметному росту доли *Top-10* - в 2012 году она достигла 59,8% (всего 39,7% было в 1980 году) от всего объема рынка. Такие данные можно подчерпнуть из очередного [рейтинга](#), представленного аналитической компанией **BISHOP & ASSOCIATES**. И действительно, заметные M&A сделки имели место в 2011-2012 гг.: **TE CONNECTIVITY** приобрела немецкого производителя разъемов **DEUTSCH**, **AMPHENOL** тоже купил немецкую фирму **FEP**, а французская **FCI** продал свой бизнес автомобильных разъемов компании **DELPHI INTERCONNECTED**. В результате последней сделки **FCI** уступила свое место в *Top-10* японской компании **SUMITOMO**.
4. Аналитическая компания **EuroPartners Consultants**, вот уже 23 года отслеживающая европейский рынок дистрибуции ЭК, выпустила очередной Отчет по итогам 2012 года. В его российской главе представлены данные за последние 4 года по 36-ти дистрибьюторам, как отечественным, так и глобальным. TAM российского рынка оценивается в \$3 млрд., причем доля дистрибьюторов (DTAM) составляет 64%. С условиями заказа Отчета по России или полного европейского можно [ознакомиться](#).
5. Компания **OSRAM**, которая несколько недель назад обрела независимость от родительской компании **SIEMENS** и стала публичной, опубликовала первый квартальный отчет в новом качестве. Особо отмечается тот факт, что "светодиодный" сегмент бизнеса компании вырос на 18% и сейчас составляет 31% от всего объема продаж компании. В годовом исчислении этот сегмент приближается к планке в €1 млрд.
6. По оценке аналитической компании **IMS Research** рынок инверторов для сектора солнечной энергетики уменьшится в 2013 году на 5% до уровня \$6,7 млрд. Парадоксально, но в физическом выражении рынок даже вырастет, поскольку стоимостное уменьшение рынка произойдет за счет эрозии цен на 11%. Причин такого давления на цены несколько. Это и растущая, несмотря на идущие M&A-процессы, фрагментарность рынка - в 2012 году *Top-10* производителей инверторов владели 57% рынка, против 66% в 2010 году. Кроме того, географически рынок смещается в сторону Азии с традиционно более низкими ценами. Если в 2010 году 82% продаж приходилось на регион EMEA, то в 2013 эта цифра упадет до 37%. В целом же, эксперты уверены в ускоренном развитии рынка солнечной энергетики.
7. В августе состоялись три M&A сделки:
 - Известная американская компания **MICREL** www.micrel.com решила усилить свое присутствие в секторе частотозадающих компонентов и договорилась о приобретении небольшой калифорнийской компании **DISCERA** www.discera.com, специалиста в области MEMS-

резонаторов. MEMS-генераторы уверенно расширяют нишу в секторе частото задающих компонентов благодаря своей надежности и малогабаритности.

В России **MICREL** представлена официальным дистрибьютором компанией **ЭЛТЕХ**. Вероятно, эти MEMS-генераторы скоро появятся в ее номенклатуре.

- Компания **MAXIM INTEGRATED** www.maximintegrated.com за \$605 млн. договорилась приобрести *fabless*-производителя микросхем управления питанием, компанию **VOLTERRA SEMICONDUCTOR** www.volterra.com. Продукция **VOLTERRA** удачно дополняет портфель микросхем управления питанием, имеющийся у **MAXIM**'а, отличаясь от них большими рабочими токами и меньшими напряжениями.
- Продолжая расширять продуктовую линейку, компания **MURATA** www.murata.com объявила о приобретении японского производителя кварцевых резонаторов, генераторов и фильтров, компании **TOKYO DENPA** www.tew.co.jp. В собственной продуктовой линейке **MURATA** "кварцевой" продукции совсем мало - всего три небольших серии резонаторов. Основное же направление компании во "время-частотной" сфере - это пьезокерамические резонаторы и фильтры. Поэтому не удивительно, что в желании восполнить этот пробел, компания прибегла к испытанному методу M&A. Тем более что компании кооперировались и ранее.

Российские дистрибьюторы **MURATA**, в числе которых **АЛКОН**, **ПЛАТАН**, **СИММЕТРОН** и **ЧИП и ДИП**, наверняка будут рады произошедшему - в их LineCard до настоящего момента производители кварцевых резонаторов не были представлены.

В СТРАНЕ и ОКОЛО:

1. **РОСТЕХНОЛОГИИ** решили вдохнуть новую жизнь в российскую отрасль радиоизмерительного приборостроения за счет покупки *know-how* у западной компании. Такой компанией стала немецкая **ROHDE & SCHWARZ**, согласившаяся за €2,95 млн. поставить конструкторскую документацию и специализированное оборудование, а также обучить персонал на Нижегородском заводе им.Фрунзе производству неких приборов из "комплектов крупноузловой сборки". Серийное производство приборов под собственной торговой маркой будет осуществляться по отдельному договору. По нему же, как обычно, будет предусмотрена локализация производства. Нижегородский завод им.Фрунзе входит в состав холдинга **КРЭТ**.

НОВОСТИ РЫНКА ЭЛЕКТРОННЫХ КОМПОНЕНТОВ:

1. Компания **ЭЛТЕХ** добавила в *Line Card* китайского производителя *wireless*-модулей, компанию **FIBOCOM**. Американский производитель РЧ/СВЧ- компонентов (главным образом соединителей), компания **PASTERNAK ENTERPRISES** выбрала наконец своего дистрибьютора в России, Украине и Казахстане – им стал **ВИЛКОМ ХОЛДИНГ**, компания известная как поставщик радиоизмерительных приборов. Интересно будет посмотреть как пойдет у них дистрибуция ЭК.
2. Компания **MT-СИСТЕМ** получила звание лучшего дистрибьютора СНГ 2012 года от **MOLEX**.
3. Компания **PCP** провела полный редизайн своего сайта.
4. Компания **АРГУССОФТ** отметила 20-летие дистрибьюторской деятельности и объявила об организации **ARGUSSOFT GROUP**, в которую вошли не очень понятные компании: **Component Trading**, **ATC** и **Corepartners**. Последняя, вроде бы, является американской «дочкой», связанной с ИТ-бизнесом госп. Ойхмана.
5. Всего 1 семинар состоялся в августе ([весь список](#)). Последний летний месяц, однако !